



MISSIONE IMPRENDITORIALE IN BRASILE E PERU'

San Paolo e Lima, 8-12 novembre 2010 MULTISETTORIALE, con focus sul settore ambiente

SCHEDA PROFILO

1. RIFERIMENTI AZIENDA

RAGIONE SOCIALE			
P.IVA			
VIA			
CITTÀ	PROV	CAP	
TELEFONO	FAX		
E MAIL			
HOME PAGE			
DATA DI COSTITUZIONE	N° DIPENDENTI	FATTURATO (milioni €)	

2. PARTECIPANTI INIZIATIVA

Nel corso degli incontri d'affari avrà bisogno dell'interprete?

NOME E COGNOME	RUOLO IN AZIENDA	LINGUE CONOSCIUTE
		□ Spagnolo □ Portoghese □ Inglese
		□ Spagnolo □ Portoghese □ Inglese

□ SI □ NO

3. SETTORE ATTIVITÀ	
□ INDUSTRIA	
□ COMMERCIO/TRADII	NG
□ SERVIZI	
☐ TESSILE/ABBIGLIAM	ENTO
☐ ALIMENTARE/AGRO-	INDUSTRIA
□ LEGNO/ARREDO	
☐ MECCANICO	
□AMBIENTE (ENERGIE	RINNOVBABILI/ BIOEDILIZIA/TRATTAMENTO RIFIUTI ED ACQUE
☐ ALTRO (specificare)	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·











4. DESCRIZIONE DETTAGLIATA PRODOTTO/SERVIZIO

DESCRIZIONE	CODICE DOGANALE
Chi è il cliente abituale dei prodotti della sua azienda?	
Chi è il consumatore finale dei prodotti della sua azienda?	
•	
Quali sono le più comuni applicazioni dei prodotti della su	a azienda?
Quali sono i principali fattori di competitività della sua azio	enda?
□ Design	☐ Immagine / Brand
□ Qualità	□ Varietà gamma
☐ Rapporto qualità / prezzo	□ Altri
□ Tecnologia	(specificare)
	(56.5

5. PROFILO COMMERCIALE

Dove vende i prodotti della sua azienda?

AREA GEOGRAFICA	0-15%	15-40%	40-60%	60-100%
Italia				
Europa				
Asia				
Usa e Canada				
America Latina				
Mediterraneo				
Medio Oriente				











Da dove acquista le materie prime per la sua azienda?

2 a a o o a a a a a a a a a a a a a a a				
AREA GEOGRAFICA	0-15%	15-40%	40-60%	60-100%
Italia				
Europa				
Asia				
Usa e Canada				
America Latina				
Mediterraneo				
Medio Oriente				

Come la sua azienda è tradizionalmente presente sui mero	cati este	ri?	
☐ Sede locale (produttiva)	☐ Cessione di licenza		
□ Sede locale (commerciale)	☐ Grande distribuzione		
☐ Joint venture (produttiva)	☐ Franchising		
☐ Joint venture (commerciale)	□ Altri	(sp	ecificare)
☐ Agente			
□ Rappresentante / Distributore			
Quali sono i principali concorrenti della sua azienda nel m	ondo?		
AZIENDA			PAESE
6. INFORMAZIONI SUI MERCATI TARGET: BRASILE E PER	U′		
La sua azienda ha già avviato contatti in America Latina?		SI	□NO
In che Paesi?			
☐ Argentina	□ Mess	ico	
□ Brasile	□ Perù		
□ Cile			ecificare)
	2		
Che tipo di partnership sta cercando nel corso della Missio	ne?		
☐ Sede locale (produttiva)	□ Rann	rec	entante / Distributore
☐ Sede locale (productiva)	☐ Cessione di licenza		•
☐ Joint venture (produttiva)			distribuzione
□ Joint venture (commerciale)	□ Fran		
□ Agente	☐ Altri (specificare)		











Descriva il profilo ideale del partner che vorrebbe incontrare (distributore, agente, fornitore, cliente finale,)			
Ulteriori informazioni utili per la ric	cerca partner		
7. SEGNALAZIONE PRECEDENTI CO	NTATTI		
AZIENDE CON CUI HA AVUTO PREC	EDENTI CONTATTI E CHE DESIDERA INCONTRARE		
1. NOME AZIENDA			
PERSONA DI CONTATTO			
TELEFONO, FAX, E-MAIL			
NOTE E SEGNALAZIONI			
2. NOME AZIENDA			
PERSONA DI CONTATTO			
TELEFONO, FAX, E-MAIL			
NOTE E SEGNALAZIONI			
3. NOME AZIENDA			
PERSONA DI CONTATTO			
TELEFONO, FAX, E-MAIL			
NOTE E SEGNALAZIONI			
4. NOME AZIENDA			
PERSONA DI CONTATTO			
TELEFONO, FAX, E-MAIL NOTE E SEGNALAZIONI			
NOTE E SEGNALAZIONI			
AZIENDE CON CUI HA AV	UTO PRECEDENTI CONTATTI E CHE <u>NON</u> DESIDERA INCONTRARE		
1. NOME AZIENDA	<u></u>		
PERSONA DI CONTATTO			
TELEFONO, FAX, E-MAIL			
NOTE E SEGNALAZIONI			
2. NOME AZIENDA			
PERSONA DI CONTATTO			
TELEFONO, FAX, E-MAIL			
NOTE E SEGNALAZIONI			











3. NOME AZIENDA	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
NOTE E SEGNALAZIONI	
4. NOME AZIENDA	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
NOTE E SEGNALAZIONI	
AZIENDE CON CUI NON	HA AVUTO PRECEDENTI CONTATTI E CHE DESIDERA INCONTRARE
1. NOME AZIENDA	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
NOTE E SEGNALAZIONI	
2. NOME AZIENDA	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
NOTE E SEGNALAZIONI	
3. NOME AZIENDA	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
NOTE E SEGNALAZIONI	
4. NOME AZIENDA	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
,	
(luogo) (data)	
	Firma
	IMPORTANTE (compilare sempre)
	2111 OKTANTE (compliane semple)
Informativa e consens	so ai sensi del D.Lgs. 196/2003 (Codice in materia di protezione dei dati personali)
Il /La sottoscritto/a	nel trasmettere i propri dati ad Aspin Azienda Speciale della Camera di Commercio di l'arte dell'azienda medesima e all'utilizzo degli stessi per invio di materiale informativo o pubblicitario ed
effettuare comunicazioni commerciali anche inter	rattive. del conferimento dei dati è stato debitamente informato per quanto previsto all'art. 13 del D.Lgs. 196/2003,
	ito cui acconsente, gli derivano ai sensi dell'art. 7 del suddetto decreto.
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	, ,
	Timbus dell'eniande - 5 del le ele
(luogo) (data)	Timbro dell'azienda e firma del legale rappresentante
(lacyo) (lacu)	





